



**WE ARE HIRING**

# **THE MAK'ED TEAM**

## **MACHER als Assistenz Vertrieb & Marketing (m/w/d) in Vollzeit gesucht!**

*Standort: Karlsruhe-Neureut*

Wir suchen SIE als Zuhörer, Gesprächspartner, Beobachter, Diskussionspartner, Von-Außen-Drauf-Schauer, Nachfrager, Hinterfrager, Querdenker, Verstehenwoller und vor allem MACHER. Für die täglichen Aufgaben im Vertrieb sind Sie Lösungsentwickler, vor allem Lösungsumsetzer, Andersdenker, Neudenker, GameChanger und Bessermacher – ja und manchmal auch Berater, Coach, Mediator, Counterpart und das, was unser THE MAK'ED TEAM gerade braucht!

Übernehmen Sie bei uns eine **zentrale Rolle als kommunikationsstarker und zuverlässiger Assistenz Vertrieb & Marketing** und stellen Sie mit dem MACHER-TEAM sicher, dass wir unsere gesteckten Ziele erreichen.

### **Dazu gehören sicherlich:**

- Planung, Organisation und Durchführung von Marketing- und Sales-Maßnahmen (on-/offline)
- Planung, Organisation und Durchführung von Meetings, Workshops und Events
- Vorbereitung und Nachbereitung von Gesprächen mit Ziel- und Bestandskunden
- Aktive Kontaktpflege zu Kunden, Geschäftspartnern und anderen Stakeholdern
- Aufbau von Netzwerken in wichtigen Bereichen des Unternehmens
- Aktive Unterstützung bei der Optimierung der Vertriebsaktivitäten
- Aufbau von Absatzkanälen
- Controlling und Reporting über Vertriebsaktivitäten
- Die Durchführung von eigenverantwortlichen Projekten in einem dynamischen Arbeitsumfeld

### **Dazu bringen Sie die zumindest das Folgende mit:**

- Abgeschlossene Berufsausbildung und mindestens zweijährige Berufserfahrung in aufgabenrelevanten Bereichen oder abgeschlossenes Master-Studium in einer aufgabenrelevanten Fachrichtung
- Kunden- und lösungsorientiertes Vertriebstalent mit Verständnis für die jeweilige Vertriebssituation
- Sehr gute Kenntnisse in der deutschen und englischen Sprache, weitere Fremdsprache wünschenswert
- Ausgeprägte Affinität für die Beratung mittelständischer Unternehmen
- Ausgeprägte Service- und Dienstleistungsbereitschaft

- Starke Verantwortung und ausgeprägtes Engagement für den übernommenen Aufgabenbereich in unterschiedlichen Team-Konstellationen
- Gute Kenntnisse in Vertrieb und Marketing
- Hohes Verständnis für individuelle Kunden- und Vertriebssituationen
- Kreativität und Empathie in der Herangehensweise in sensiblen Vertriebskonstellationen
- Eigenständige Arbeitsweise mit starker Ziel- und Ergebnisorientierung
- Hohes Qualitätsbewusstsein
- Gute MS Office-Kenntnisse – mit dem Schwerpunkt PowerPoint, Word und Excel - Affinität für moderne Administrationstools
- Bereitschaft zur permanenten Weiterentwicklung und zum Erlernen neuer Tools, Systeme und Methoden
- Bereitschaft, das Unternehmen auf Veranstaltungen und anderen Anlässen nach außen zu vertreten

## **Was erwartet Sie bei uns?**

- Eine anspruchsvolle und herausfordernde Tätigkeit, die Sie und Ihre Persönlichkeit weiterbringen wird.
- Verantwortung ab dem ersten Tag und die Möglichkeit, unser wachstumsstarkes Unternehmen aktiv mitzugestalten.
- Eine offene und dynamische Unternehmenskultur mit flachen Hierarchien.
- Ein leistungsstarkes Team mit ausgeprägtem Teamgeist, toller Arbeitsatmosphäre, ausgewogener Work-Life-Balance und regelmäßigen Teamevents.
- Einen modernen Arbeitsplatz, eine attraktive Vergütung und den besten Espresso der Stadt.
- Flexible Arbeitszeiten.

Sie haben Lust, auch ein MACHER zu werden? Sie möchten die weitere Entwicklung unseres Unternehmens und unseres Teams aktiv mitzugestalten? Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung per E-Mail unter Angabe Ihres Gehaltswunsches. Für Rückfragen steht Ihnen Ann-Katrin Hardenberg unter [job@the-maked-team.com](mailto:job@the-maked-team.com) zur Verfügung.

*THE MAKED TEAM ist eine Unternehmensberatung für den Mittelstand und entwickelt und implementiert Lösungen für Herausforderungen in Management & Development & Learning. Mit einem Fokus auf Finance & Controlling, HR & Corporate Learning, und Sales & Marketing, konzentriert sich THE MAK'ED TEAM auf das Management und die Entwicklung von Unternehmen, um diese in ihrer Effizienz und Wirksamkeit zu stärken. Unternehmensentwicklung kann nur erfolgreich sein, wenn zusätzlich zu Produkten, Märkten und Kunden auch Organisation und Personal im Fokus stehen.*

*Wir sind aktiver Gestalter und Umsetzer, die mittelständische Unternehmen bei Veränderungen, Entwicklungen und Umsetzung tatkräftig begleitet.*

*Wir wollen, dass es funktioniert und deshalb sind unsere Konzeptionen und Lösungen individuell für Ihr Unternehmen erarbeitet und auf die jeweilige Kultur und Situation abgestimmt. Diese Konzeptionen setzen wir mit unserer anpackenden und energiegeladenen Art zusammen mit unseren internationalen Kunden um.*

*Wir sind MACHER, die Veränderungen und Entwicklungen herbeiführen wollen, und dies mit Leidenschaft und Unerschrockenheit. Wir möchten Spuren durch unser MACHEN in Gesellschaft, bei Menschen und in Unternehmen hinterlassen – und dies nachhaltig.*